

Performance Materials

Performance Materials

Kennzahlen

in Mio. €			Veränderung	
			in Mio. €	in %
	2020	2019		
Umsatzerlöse	3.380	2.574	807	31,3 %
Operatives Ergebnis (EBIT) ¹	240	307	-67	-21,7 %
Marge (in % der Umsatzerlöse) ¹	7,1 %	11,9 %		
EBITDA ¹	925	637	288	45,2 %
Marge (in % der Umsatzerlöse) ¹	27,4 %	24,8 %		
EBITDA pre ¹	1.024	803	221	27,5 %
Marge (in % der Umsatzerlöse) ¹	30,3 %	31,2 %		
Business Free Cash Flow¹	847	641	206	32,1 %

¹ Nach den International Financial Reporting Standards (IFRS) nicht definiert.

Entwicklung der Umsatzerlöse sowie der Ertragslage

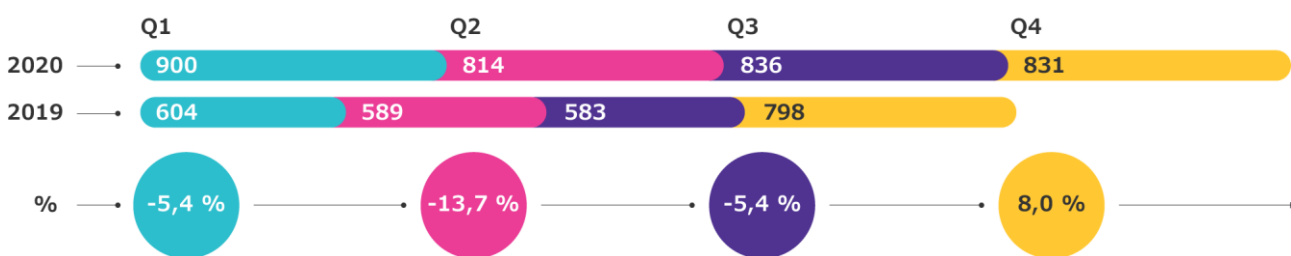
Die Umsatzerlöse des Unternehmensbereichs Performance Materials stiegen im Geschäftsjahr 2020 um 31,3 % auf 3.380 Mio. € (Vorjahr: 2.574 Mio. €). Die Akquisitionen von Versum Materials und Intermolecular trugen 35,4 % zum Wachstum von Performance Materials bei, ein organischer Rückgang von -3,2 % und negative Währungseffekte von -0,9 % wirkten sich gegenläufig aus.

Die erzielten Umsatzerlöse in den einzelnen Quartalen und die jeweiligen organischen Wachstumsraten im Berichtsjahr sind in der nachfolgenden Übersicht dargestellt:

Performance Materials

Umsatzerlöse und organisches Wachstum¹ nach Quartalen²

in Mio. €/organisches Wachstum in %



¹ Nach den International Financial Reporting Standards (IFRS) nicht definiert.

² Quartalsaufteilung ungeprüft.

Die Covid-19-Pandemie führte im 2. Quartal des Geschäftsjahres 2020 zu einem deutlichen Nachfragerückgang sowohl bei Surface Solutions als auch bei Display Solutions und war maßgeblich für die Entwicklung des organischen Umsatzwachstums im Geschäftsjahr 2020 verantwortlich.

Die Geschäftseinheit Semiconductor Solutions wurde im Zuge der Akquisitionen von Versum Materials und Intermolecular im 4. Quartal 2019 neu aufgestellt. Infolgedessen stieg der Anteil des Umsatzes von Performance Materials, der auf Semiconductor Solutions entfällt, von 34 % auf 56 %. Semiconductor Solutions umfasst nun zwei neue Geschäfte, nämlich Semiconductor Materials und Delivery Systems & Services. Semiconductor Materials wird sich weiter auf die Entwicklung und Vermarktung von materialbasierten Lösungen für die Halbleiterindustrie konzentrieren. Delivery Systems & Services fokussiert sich auf die Entwicklung und den Betrieb von Zuführsystemen für Materialien der Halbleiterhersteller. Darüber hinaus bietet die Einheit Dienstleistungen zur Unterstützung der Anlageninstallation und des sicheren Umgangs mit den darin

verarbeiteten Spezialmaterialien. Bei Semiconductor Solutions trug die starke Verbesserung der zugrunde liegenden Halbleitermärkte zu einem organischen Wachstum von 14,3 % im Geschäftsjahr 2020 bei. Das organische Wachstum umfasste fast alle Geschäftsbereiche von Semiconductor Materials. Währungseffekte wirkten sich mit -1,5 % auf den Umsatz aus. Die im 4. Quartal 2019 erfolgten Akquisitionen von Versum Materials und Intermolecular trugen wesentlich zu dem Gesamtwachstum von Semiconductor Solutions im Berichtsjahr bei.

Die Geschäftseinheit Display Solutions, im Wesentlichen bestehend aus dem Geschäft mit Flüssigkristallen, Fotolacken für Displayanwendungen sowie OLED-Materialien, verzeichnete im Geschäftsjahr 2020 einen organischen Umsatzrückgang von -11,7 %. Die Covid-19-Pandemie hatte einen erheblichen Einfluss auf die Umsatzentwicklung im Jahr 2020.

Die Umsatzerlöse der Geschäftseinheit Surface Solutions sanken im Geschäftsjahr 2020 um insgesamt -15,4 %. Der organische Rückgang von -13,5 % war auf den durch die Covid-19-Pandemie bedingten Nachfragerückgang in den Märkten Automobil, Industrie und Kosmetik zurückzuführen. Währungseffekte führten zu einem weiteren Rückgang von -1,9 %.

Performance Materials

Umsatzentwicklung nach Geschäftseinheiten¹

in Mio. €	2020	Anteil	Organisches Wachstum ²	Währungseffekte	Akquisitionen/ Veräußerungen	Gesamtveränderung	2019	Anteil
Semiconductor Solutions	1.901	56 %	14,3 %	-1,5 %	>100,0 %	>100,0 %	878	34 %
Display Solutions	1.108	33 %	-11,7 %	-	-	-11,7 %	1.256	49 %
Surface Solutions	370	11 %	-13,5 %	-1,9 %	-	-15,4 %	438	17 %
Sonstige	1	-	-56,2 %	0,1 %	-	-56,1 %	2	-
Performance Materials	3.380	100 %	-3,2 %	-0,9 %	35,4 %	31,3 %	2.574	100 %

¹ Die Vorjahreszahlen wurden aufgrund einer internen Umstrukturierung angepasst.

² Nach den International Financial Reporting Standards (IFRS) nicht definiert.

Regional entwickelten sich die Umsatzerlöse des Unternehmensbereichs Performance Materials wie folgt:

Performance Materials

Umsatzentwicklung nach Regionen

in Mio. €	2020	Anteil	Organisches Wachstum ¹	Währungseffekte	Akquisitionen/ Veräußerungen	Gesamtveränderung	2019	Anteil
Europa	250	8 %	-5,9 %	-0,4 %	21,5 %	15,2 %	217	9 %
Nordamerika	484	14 %	2,2 %	-3,1 %	82,0 %	81,2 %	267	10 %
Asien-Pazifik (APAC)	2.582	76 %	-3,6 %	-0,4 %	30,5 %	26,5 %	2.041	79 %
Lateinamerika	28	1 %	0,2 %	-15,3 %	3,9 %	-11,2 %	32	1 %
Mittlerer Osten und Afrika (MEA)	37	1 %	-3,2 %	-3,8 %	>100,0 %	>100,0 %	17	1 %
Performance Materials	3.380	100 %	-3,2 %	-0,9 %	35,4 %	31,3 %	2.574	100 %

¹Nach den International Financial Reporting Standards (IFRS) nicht definiert.

Die nachfolgende Tabelle stellt die Zusammensetzung des EBITDA pre des Geschäftsjahrs 2020 im Vergleich zum Vorjahr dar. Hierbei wurden die Zahlen gemäß IFRS um die in den jeweiligen Funktionskosten enthaltenen Anpassungen bereinigt.

Performance Materials

Überleitung EBITDA pre¹

in Mio. €	2020			2019			Veränderung
	IFRS	Eliminierung Anpassungen	Pre ¹	IFRS	Eliminierung Anpassungen	Pre ¹	Pre ¹
Umsatzerlöse	3.380	–	3.380	2.574	–	2.574	31,3 %
Umsatzkosten	-2.007	40	-1.966	-1.437	51	-1.386	41,9 %
Bruttoergebnis	1.374	40	1.414	1.137	51	1.188	19,0 %
Marketing- und Vertriebskosten	-539	9	-530	-329	6	-323	64,0 %
Verwaltungskosten	-162	17	-144	-118	11	-107	34,7 %
Forschungs- und Entwicklungskosten	-274	2	-272	-267	26	-241	12,9 %
Wertminderungen und Wertaufholungen von finanziellen Vermögenswerten (netto)	–	–	–	–	–	–	–
Sonstige betriebliche Aufwendungen und Erträge	-160	154	-5	-116	80	-37	-85,3 %
Operatives Ergebnis (EBIT)¹	240			307			
Abschreibungen/ Wertminderungen/ Wertaufholungen	684	-123	561	330	-7	323	74,0 %
EBITDA¹	925			637			
Restrukturierungsaufwendungen	31	-31	–	61	-61	–	
Integrationsaufwendungen/IT-Aufwendungen	47	-47	–	23	-23	–	
Gewinne (-)/Verluste (+) aus abgegangenen Geschäften	1	-1	–	–	–	–	
Akquisitionsbezogene Anpassungen	21	-21	–	82	-82	–	
Sonstige Anpassungen	–	–	–	–	–	–	
EBITDA pre¹	1.024	–	1.024	803	–	803	27,5 %
Davon: Organisches Wachstum ¹							-7,5 %
Davon: Währungseffekte							-1,3 %
Davon: Akquisitionen/Veräußerungen							36,3 %

¹ Nach den International Financial Reporting Standards (IFRS) nicht definiert.

Das um Anpassungen bereinigte Bruttoergebnis des Unternehmensbereichs Performance Materials stieg im Geschäftsjahr 2020 um 19,0 % auf 1.414 Mio. € (Vorjahr: 1.188 Mio. €). Dieser Anstieg war hauptsächlich auf die Akquisition von Versum Materials im 4. Quartal 2019 zurückzuführen. Die bereinigte Bruttomarge ging im Berichtsjahr auf 41,8 % zurück (Vorjahr: 46,2 %), in erster Linie aufgrund der Einbeziehung des margin-schwächeren Versum Materials-Geschäfts und der zusätzlichen Abschreibungen im Zusammenhang mit der Bilanzierung der Versum-Akquisition (Kaufpreisallokation). Ohne Berücksichtigung von Anpassungen reduzierte sich das operative Ergebnis (EBIT) im Berichtsjahr um 67 Mio. € auf 240 Mio. € (Vorjahr: 307 Mio. €). Grund für den Rückgang waren zusätzliche Abschreibungen und Wertminderungen, die von dem zusätzlichen EBIT durch die Akquisition von Versum Materials teilweise ausgeglichen wurden.

Der Anstieg der Marketing- und Vertriebskosten, Verwaltungskosten sowie Forschungs- und Entwicklungskosten war auf die zusätzlichen Kosten der Versum- und Intermolecular-Organisationen zurückzuführen. Durch die erfolgreiche Umsetzung des Transformationsprogramms „Bright Future“ konnten die Forschungs- und Entwicklungskosten der originären Geschäftseinheiten – vor einer Einbeziehung von Versum Materials und Intermolecular – gesenkt werden. Beim EBITDA pre verzeichnete der Unternehmensbereich ein Wachstum von 27,5 % auf 1.024 Mio. € (Vorjahr: 803 Mio. €). Der Rückgang des organischen EBITDA pre (-7,5 %) sowie negative Währungseffekte (-1,3 %) wurden durch das zusätzliche EBITDA pre aus den Akquisitionen (36,3 %) ausgeglichen.

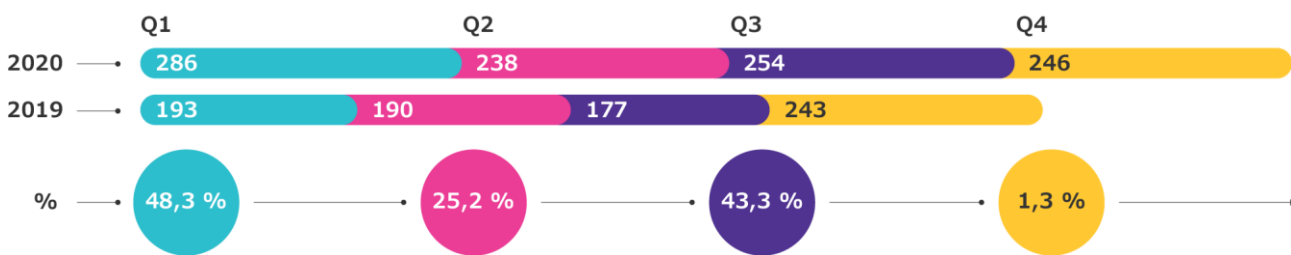
überkompensiert. Die EBITDA pre-Marge lag im Geschäftsjahr 2020 mit 30,3 % unter dem Vorjahreswert (Vorjahr: 31,2 %).

Die Entwicklung des EBITDA pre in den einzelnen Quartalen im Vergleich zum Vorjahr ist in der nachfolgenden Übersicht dargestellt:

Performance Materials

EBITDA pre¹ und Veränderung nach Quartalen²

in Mio. €/Veränderung in %



¹ Nach den International Financial Reporting Standards (IFRS) nicht definiert.

² Quartalsaufteilung ungeprüft.

Entwicklung des Business Free Cash Flow

Der Business Free Cash Flow des Unternehmensbereichs Performance Materials stieg im Geschäftsjahr 2020 um 206 Mio. € beziehungsweise 32,1 % auf 847 Mio. € (Vorjahr: 641 Mio. €). Ein höheres EBITDA pre aus der Akquisition von Versum Materials sowie niedrigere Vorräte und Forderungen glichen die höheren Investitionen mehr als aus.

Performance Materials

Business Free Cash Flow¹

in Mio. €			Veränderung	
			in Mio. €	in %
	2020	2019		
EBITDA pre ¹	1.024	803	221	27,5 %
Investitionen in Sachanlagen, Software sowie geleistete Anzahlungen auf immaterielle Vermögenswerte	-245	-158	-86	54,6 %
Veränderungen der Vorräte	55	-251	306	>100,0 %
Veränderungen der Forderungen aus Lieferungen und Leistungen sowie der Forderungen aus Lizenzen	49	-88	137	>100,0 %
Leasingzahlungen ²	-18	-11	-7	60,9 %
Bereinigung Erstkonsolidierung Versum/Intermolecular	-19	346	-365	>100,0 %
Business Free Cash Flow¹	847	641	206	32,1 %

¹ Nach den International Financial Reporting Standards (IFRS) nicht definiert.

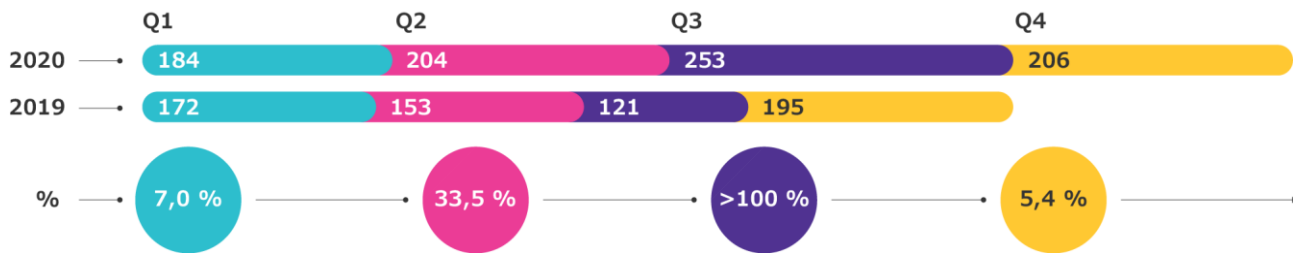
² Ohne Berücksichtigung von Zahlungen für geringwertige Leasingverhältnisse sowie in den Leasingzahlungen enthaltenen Zinsanteilen.

Die Entwicklung des Business Free Cash Flow in den einzelnen Quartalen im Vergleich zum Vorjahr ist in der nachfolgenden Übersicht dargestellt:

Performance Materials

Business Free Cash Flow¹ und Veränderung nach Quartalen²

in Mio. €/Veränderung in %



¹ Nach den International Financial Reporting Standards (IFRS) nicht definiert.

² Quartalsaufteilung ungeprüft.